

CURRICULUM VITAE**AD / MANAGING DIRECTOR**

Disponibile anche per contratti di temporary management in funzione delle esigenze dell'azienda in Italia ed all'Estero

Manager completo con notevoli esperienze gestionali, commerciali e tecniche, particolarmente efficace per interventi di:

**Riorganizzazione degli aspetti produttivi / acquisti / logistica / supply chain -
Ristrutturazioni finanziarie - Sviluppo commerciale - Ottimizzazione processi -
Controllo di gestione & Recupero efficienze - Riduzione costi**

Competenze nell'assistenza ad aziende che vogliono aprirsi al MERCATO CINESE e INDIANO

Dati personali

Nato a Milano il 06/04/1958, coniugato, 2 figlie

Studi

1984 - Laurea In Ingegneria Elettronica – Politecnico di Milano

1977 - Diploma di Liceo Scientifico – Milano

Master

Master in Gestione Aziendale - Finmeccanica

Ulteriori informazioni

Approfondite conoscenze dei principali SI gestionale aziendali (SAP, AS 400)

PAST PRESIDENT Associazione ASSIOT (Associazione Italiana Costruttori Organi di Trasmissione)

Lingue

Inglese ottimo - Francese discreto - Spagnolo sufficiente

Esperienze professionali**2013 – 2016**

Gruppo Zago Carpenterie Meccaniche. – Varese - Società attiva nella produzione carpenteria leggera e pesante lavorata e verniciata – fatturato di ca. 6 milioni di € - 30 dipendenti

Posizione: **Managing Director** con contratto di Temporary Management legato al raggiungimento di precisi obiettivi di riorganizzazione.

Responsabilità completa sulla definizione e realizzazione di un radicale progetto di riorganizzazione societaria per tutte le funzioni operative (produzione / commerciale / acquisti)

Supervisione e controllo sull'andamento finanziario della società.

Principali risultati raggiunti

- *Creazione un sistema di "costing" per la definizione dei prezzi di vendita*
- *Sistema di analisi gestionale basato sul Rendiconto Economico Riclassificato*
- *Sistema di pianificazione della produzione*

2012 – 2013

SCOLARI S.p.A. – Milano - Società attiva a livello internazionale nella produzione e commercializzazione di riduttori di elevata potenza – fatturato di ca. 16 milioni di € - 70 dipendenti

Posizione: **Amministratore Delegato** con riporto al C.d.A.

Finalizzazione delle attività societarie al concordato preventivo alternativo alla pregressa situazione di fallimento

1997 – 2012

MARZORATI TRASMISSIONI INDUSTRIALI - Milano - Società attiva nella produzione di trasmissioni meccaniche ed elettromagnetiche. Fatturato di circa 5 milioni di €, 30 dipendenti.

Posizione: **Managing Director**

Gestione operativa, tecnica e commerciale della società, con responsabilità completa sul risultato economico – Supervisione e controllo sull'andamento finanziario della società - Definizione delle strategie di sviluppo congiuntamente con la Proprietà ed il Consiglio di Amministrazione

Principali risultati raggiunti

- Creazione e attivazione di una nuova rete commerciale a livello Europeo
- Costituzione di una filiale societaria in Cina (Shanghai) con 12 agenti a copertura di tutto il territorio
- Costituzione di una filiale produttiva in India

1995 – 1996

ELMAG & VALTORTA – Monza Brianza - Società attiva a livello internazionale nella produzione e commercializzazione di macchine per il legno. Fatturato di circa 4 milioni di €, 40 dipendenti

Posizione: **Direttore Industriale** con contratto di Temporary Management legato al raggiungimento di precisi obiettivi di riorganizzazione

Responsabilità completa sulla definizione e realizzazione di un radicale progetto di riorganizzazione societaria per tutte le funzioni operative (produzione / ufficio tecnico / qualità / acquisti)

Principali aree d'intervento:

- Introduzione di un nuovo sistema di pianificazione della attività produttive capace di soddisfare le esigenze dei clienti con le capacità dello stabilimento
- Ottimizzazione delle risorse dell'ufficio tecnico e di tutte le attività di engineering richieste per la produzione delle macchine su commessa
- Riorganizzazione dell'area acquisti ed approvvigionamenti
- Ottimizzazione della Supply Chain (logistica, materiali, semilavorati e componenti)

1993 - 1995

GRUPPO COPILEGNO (IDEAKIT) - Ancona - Azienda attiva nella produzione di componenti per mobili e mobili "in kit". Fatturato di circa 10 milioni di €, 60 dipendenti

Posizione: **Managing Director / Amministratore Delegato** con contratto di Temporary Management

Principali mansioni e responsabilità:

- Ristrutturazione aziendale finalizzata al rilancio competitivo ed al contenimento dei costi
- Apertura mercati esteri e di nuova importante clientela
- Implementazione e introduzione di sistemi di gestione manageriale integrati e trasversali alle strutture esistenti

1992 – 1993

TELENE S.p.A. – Milano - Società attiva nel settore tessile per la produzione e vendita di tessuti in lino

Posizione: **Direttore Generale /AD** (Temporary Manager)

Ridefinizione della struttura societaria, dell'organizzazione aziendali e dei ruoli gestionali – Analisi finanziaria e ristrutturazione del debito finalizzata al salvataggio aziendale – Vendita del ramo d'azienda " tessuti per la casa"

1987 – 1992

Esperienze presso società attive nella consulenza direzionale in posizioni di **Amministratore e Partner** – Milano

Principali risultati raggiunti

- Studio e implementazione di sistemi di controllo di gestione e di sistemi informativi di marketing
- Impostazione e realizzazione di progetti di recupero efficienze finalizzati all'ottimizzazione delle fasi produttive
- Introduzione di nuovi sistemi informativi con automazione e razionalizzazione delle procedure operative
- Realizzazione di processi di acquisizione aziendale con conseguente razionalizzazione delle risorse

1985 – 1987

ALFA ROMEO S.p.A.

Sistemi Informativi - Analista di Organizzazione

Ai sensi e per gli effetti del D. Lgs. n. 196/2003, autorizzo al trattamento dei dati personali contenuti nel presente documento